



ARAS – Partner für Mensch und Tier

ARAS®

Der zukunftsichere

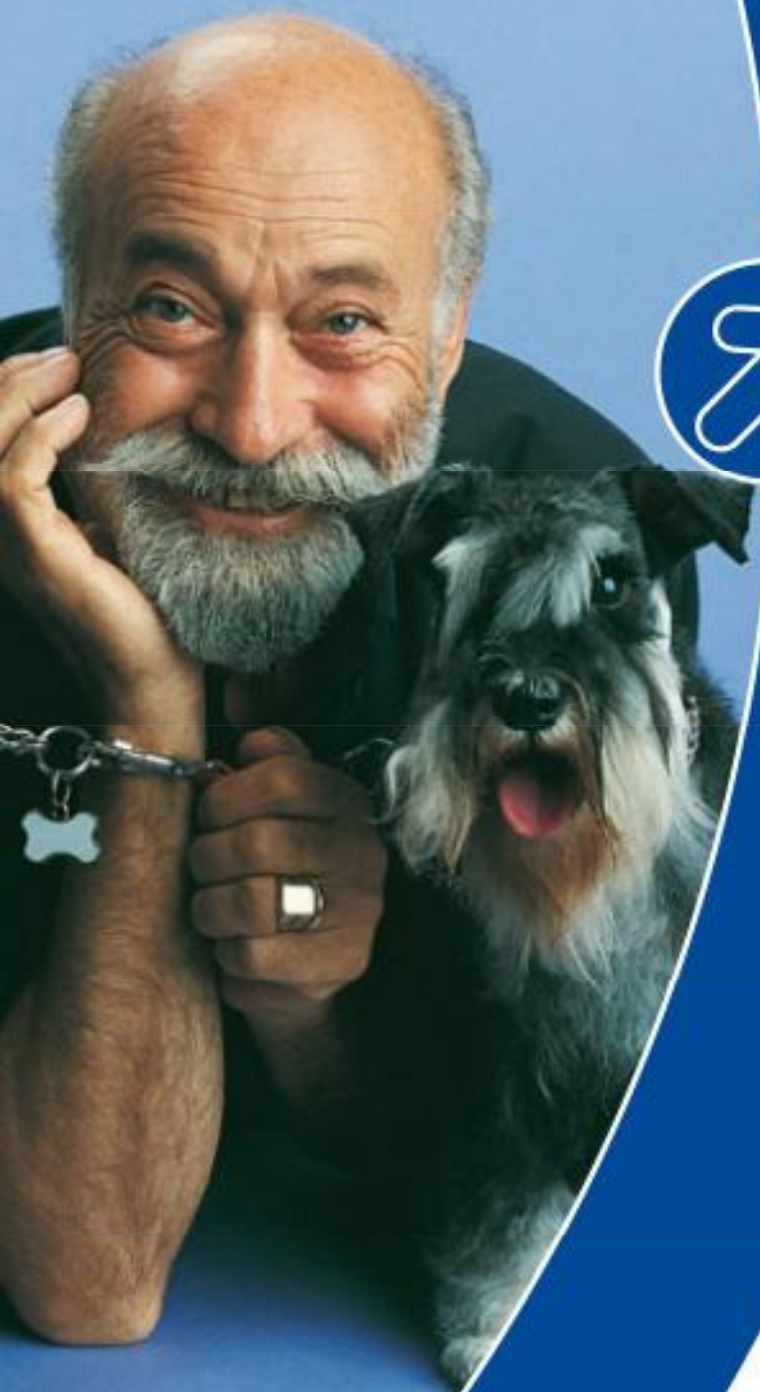
Heimliefer-Service

für artgerechte und gesunde Heimtiernahrung

Es berät Sie:

ARAS Frischdienst Bezirks - Depot
Mülheim/Ruhr - Niederrhein + Eifel

Frau Wolsing



Das Unternehmen ARAS

Mit Qualität und Leidenschaft erfolgreich

- Unternehmensgründung im Jahre 1989 in Nürnberg
- 1. Heimliefer-Service für Hunde- und Katzennahrung in Deutschland und Europa
- ARAS – das führende europäische Unternehmen im Marktsegment Heimliefer-Service für Tiernahrung
- vielfältiges Verkaufsprogramm – über 189 verschiedene Artikel für Hunde und Katzen
- über 1100 Kundenberater (Frischdienste und Depots) sorgen für ein flächendeckendes Händlernetz in Deutschland, Österreich, Schweiz, Estland und Dänemark
- langjährige und zufriedene Stammkunden sprechen für eine hohe Kundenbindung
- allerbeste Produktqualität und ein hervorragender Dienstleistungsservice



Tiernahrung – stellt sich vor

Exquisites für vier Pfoten

Bereits seit über 20 Jahren bürgt der Name ARAS Tiernahrung für höchste Qualität in der Heimtiernahrung.

Die Qualität aus Tradition, die Erfahrung und die Begeisterung unserer Kunden führten dazu, dass wir heute zu einem der erfolgreichsten Premium-Hersteller im Bereich der Heimtiernahrung gehören.

Unser Anspruch ist es, gesunde, naturbelassene und gleichzeitig erfolgreiche Produkte zu entwickeln. Das bedeutet eine hohe Akzeptanz und eine förderliche Wirkung auf das Wohlbefinden von Hunden und Katzen.

Wie erfolgreich wir sind zeigen unter anderem unsere intensiven, persönlichen Beziehungen zu Kunden, Züchtern, Tierärzten und Tierheilpraktikern.

Sie alle vertrauen uns und unseren Produkten. Die Vitalität und die Gesundheit von Hunden und Katzen sind eine wunderbare Bestätigung für den Erfolg unserer Arbeit.

Zusätzlich ermöglicht uns diese enge Kooperation, die Qualität unserer Produkte auf die besonderen Bedürfnisse professioneller Heimtierhaltung abzustimmen.





Heimtierernährung – die dynamischste Branche

Der Umsatz im Direktvertrieb für Konsumgüterartikel stieg im Jahr 2007 auf 8,12 Mrd. Euro (Deutschland). Zu den dynamischsten Branchen zählt auch weiterhin das Marktsegment Tierernährung.

Marktanalyse Prognos AG

Mit 13,2 Mio. Hunde- und Katzenbesitzer in Deutschland ist ein riesiges Marktpotential vorhanden.

Der Erfolgskurs – Heimliefer-Service für Tierernährung

Hunde- und Katzenernährung ist Vertrauenssache

Wir bieten unseren Kunden ein ganzheitliches Ernährungskonzept aus erster Hand:

- Eine hochwertige und naturbelassene Hunde- und Katzennahrung, die mit 100 % frischem Fleisch zubereitet wird.
- Wir verzichten konsequent auf chemische Zusatz-, Konservierungs- und Farbstoffe.
- Spezielle Sortimentsgrößen (Tages-Menues), die auf Rasse, das Gewicht und den Appetit Ihres Hundes/ Ihrer Katze abgestimmt sind.

Unser Fokus liegt auf einer **gesundheitsbewußten** Ernährung unserer Vierbeiner. Dadurch tragen wir zur gesunden Lebensweise von Hunden und Katzen bei.

Was unsere Kunden besonders an uns schätzen?

- Die individuelle Betreuung
- Die kompetente Beratung
- Bequemer Einkauf für Kunden durch den monatlichen Frei-Haus-Lieferservice
- Die ARAS Zufriedenheits-Garantie

Langjährige, zufriedene Kunden bestätigen uns dies durch ihre Treue zu unseren Produkten und unserer besonderen Dienstleistung – den Heimliefer-Service.



Die ARAS Tiernahrung begleitet Sie auf dem Weg in eine zukunftssichere Selbstständigkeit

Unsere Pluspunkte – Ihre Vorteile

Für ARAS ist es nicht wichtig, wie alt Sie sind.

Was zählt, ist Ihr persönliches Engagement und die Freude am Umgang mit Mensch und Tier!

- Fachkundige Einarbeitung und Unterstützung durch die ARAS Tiernahrung
- Start im Nebenberuf, in Teilzeit oder Karriere im Hauptberuf möglich
- Kein Risiko – garantierte Warenrücknahme durch die ARAS Tiernahrung innerhalb der persönlich vereinbarten Probezeit
- Leistungsbezogenes Einkommenssystem
- Flexible Arbeitszeiten – abhängig von Ihren persönlichen Zielen
- Keine Franchise-Gebühr
- Geringe Betriebskosten
- Geringes Startkapital notwendig
- Das ARAS Verkaufssortiment wird laufend auf die neuesten Bedürfnisse unserer Kunden angepasst





Ihr Schritt in die Selbständigkeit

Sie erhalten eine umfangreiche, persönliche Einarbeitung und Betreuung vor Ort.

ARAS Kennenlern-Tag

Begleiten Sie unseren ARAS Frischdienst bei einer Auslieferungstour und lernen Sie das tägliche Geschäft in Ihrer Region näher kennen.

ARAS Start-Seminar

Unsere Start-Seminare vermitteln Ihnen das notwendige Wissen rund um den ARAS Heimliefer-Service.

Arbeitstreffen und Workshops

Regelmäßige Arbeitstreffen und Workshops sorgen für den notwendigen Informationsfluss und geben Ihnen Unterstützung bei Ihren Verkaufsaktivitäten.

ARAS Akademie

Die ARAS Akademie bietet Ihnen verschiedene 3-tägige Seminare an. Seit 1997 besuchten bereits 2.897 Teilnehmer unsere Akademie.

Werbekostenzuschüsse

ARAS gewährt attraktive Werbekostenzuschüsse: bei Messeteilnahmen, Insertionen, Fahrzeugbeschriftungen sowie Verkaufsförderungs-Aktionen.

Ihre persönliche ARAS Internetseite

Ihre persönliche Visitenkarte im World Wide Web, mit der Sie 24 Stunden rund um die Uhr für Ihre Kunden erreichbar sind.

ARAS Incentives

Attraktive Wettbewerbe sorgen für besondere Leistungsanreize.

ARAS Vergütungssystem

Lukrative Konditionen sichern Ihnen ein dauerhaftes und zukunftssicheres Einkommen.

- Verschiedene Einstiegsmöglichkeiten (neben- oder hauptberuflich)
- Leistungsbezogenes Einkommenssystem
- Verkaufsförderungsprogramm (kostenfreie Werbematerialien und Geschäftsdrucksachen)
- Car-Programm (Lieferfahrzeug-Zuschuss)
- Bonus-Programm (Mengenrabatt)
- Jahresziel-Prämien und Wettbewerbe
- Werbekostenzuschüsse für Verkaufsförderungsaktionen

„Wer nicht ständig im Gespräch mit dem Kunden ist,
hat am Markt bald nichts mehr zu sagen“.

Horst Skoludak (*1927),
bis 1992 Vorstandspräsident Carl Zeiss Stiftung

„Der einzige Weg, uns zu behaupten, ist über
bessere Dienstleistungen und besseren Service.
Die Kunden sind Götter“.

Jeff Bezos,
amerik. Unternehmer, Gründer Internet-Buchhandlung Amazon

Wo und wie finde ich meine Kunden?



**Eigentlich ganz einfach –
hier eine erste kleine Auswahl ...**

- auf Messen, Ausstellungen und Promotions
- durch Werbe- und Gutschein-Aktionen
- über unser Kundenmagazin „Zeit für Tiere“
- durch Direktansprache von Hunde- und Katzenbesitzer
- Empfehlungsmarketing durch Freunde und Bekannte
- in Kooperationen mit Hunde- und Katzensalons, Züchter, Hundesportvereine, Tierheime, Tierheilpraktiker und Tierärzte
- durch eine werbewirksame Fahrzeugbeschriftung





Ihre Verdienstmöglichkeiten bei ARAS

Bestimmen Sie durch Ihren persönlichen Einsatz und Erfolg Ihr monatliches Einkommen.

Anzahl Kunden/pro Monat	resultierender Kunden-Umsatz* netto	Ihr Verdienst netto
50	2.779,80	862,72
100	5.563,00	1.727,31
200	11.126,00	3.454,62
300	16.689,00	5.181,93
400	22.252,00	6.909,24

* Umsatz netto = 55,63 Euro pro Kunde

- ⊕ Das ARAS Verkaufsförderungs-Programm
- ⊕ Das ARAS Car-Programm
- ⊕ Der ARAS Werbekostenzuschuss
- ⊕ Die ARAS-Jahreszielprämie
- ⊕ Das ARAS Bonus-Programm
- ⊕ Das ARAS Werber-Programm

+ **Punkten Sie bei ARAS – mit dem Verkaufsförderungs-Programm**

Mit unserem VKF-Programm können Sie Punkte auf Ihrem Punktekonto sammeln und diese in Form von Werbeartikeln und Nahrungsproben (Verkaufshilfen) wieder für Ihre aktiven Werbemaßnahmen einsetzen.

Denn Werbung bringt Erfolg! Ihr Erfolg ist unser gemeinsames Ziel!

+ **Volle Fahrt voraus – das ARAS Car-Programm**

ARAS Tiernahrung gewährt seinen Partnern (je nach Umsatzgröße) attraktive Zuschüsse und Leistungen rund um das Thema Auto.

+ **Je mehr Kunden – umso weniger bezahlen Sie – das ARAS Bonus-Programm**

Entsprechend Ihrer Umsatzgröße erhalten Sie auf den Grund-Einkaufspreis einen variablen Mengen-Bonus (von 1,5 % bis 10 %) vergütet.

+ **Planen Sie Aktionen – der ARAS Werbekostenzuschuss**

ARAS beteiligt sich an Ihren Werbeaktivitäten. Zuschüsse für Messen, Ausstellungen, Insertionen, diversen Verkaufsaktionen sowie die Beschriftung Ihres Fahrzeuges.

+ **Bei ARAS wird Erfolg doppelt belohnt – die Jahreszielprämie**

Erfolgreiche ARAS Partner können ihr „13tes Monats-Gehalt“ oder ihre Wunsch-Prämie selbst bestimmen und auswählen.

Wir vereinbaren mit Ihnen ein auf Ihre persönlichen Bedürfnisse abgestimmtes Jahresziel – denn Erfolg wird bei uns doppelt belohnt.

+ **Sichern Sie sich Ihre Zusatzrente –**

Die Ausbildung und Betreuung von ARAS Partnern vergüten wir zusätzlich mit dem ARAS Werber-Programm.

Profitieren Sie von diesen attraktiven und vielfältigen Zusatzleistungen!



„Man kann nicht in die Zukunft schauen, aber man kann den Grundstein für etwas Zukünftiges legen – denn Zukunft kann man bauen!“

Antoine de Saint-Exupéry

ARAS – Tiere plus Liebe plus Berufung

Wir möchten mit Ihnen ins Gespräch kommen ...

... wenn für Sie Erfolg die größte Motivation ist. Unser Ziel ist es, das Unternehmen zu sein, das die Wünsche und Bedürfnisse der Hunde- und Katzenbesitzer besser versteht und erfüllt, als jeder andere Tiernahrungshersteller.

Um diese Maxime auch in Zukunft immer aufs Neue erfüllen zu können, suchen wir engagierte Tierfreunde – so wie Sie!

Der ARAS Kennenlern-Tag

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit:

Begleiten Sie doch einfach unseren ARAS Partner in Ihrer Region bei einer Auslieferungstour und lernen Sie den Heimliefer-Service in der Praxis einmal näher kennen.

**Wir freuen uns darauf,
Sie kennen zu lernen.**

ARAS Frischdienst Bezirks - Depot
Mülheim/Ruhr - Niederrhein + Eifel
Wolsing / Immohr GbR

Nölkenweg 4, 47638 Straelen

Telefon: 02839 / 568470
Handy: 0173 / 7277734

Internet: www.aras-eifel.de

